

## INFORMAZIONI PERSONALI



 Via Dell'Annunziata, 24 - 30033 Noale (VE)

  366-3334040

 [favaro.di@gmail.com](mailto:favaro.di@gmail.com)

Sesso Maschio | [Data di nascita](#) 06/08/1964 | [Nazionalità](#) Italiana

ESPERIENZA  
PROFESSIONALE

Gennaio 2011 – Presente

**Responsabile commerciale Triveneto**

Alere srl (ABBOTT ARDx)– via Eustachi, 36 Milano

- Sales account divisione Infectious Diseases e Microbiologia - Segmento ospedaliero e laboratorio analisi cliniche pubblico e privato (batterologia, parassitologia, virologia)
- Sales account divisione POC – segmento ospedaliero (ginecologia, cardiologia, reparti d'urgenza)
- Key account manager
- Gestione Fatturato: € 800.000/Anno

[Attività o settore](#) Diagnostica, dispositivi medici, POCT

Marzo 1998 – Dicembre 2010

**Direttore Filiale Provincia di Venezia**

Pulitalia spa

- Gestione 8 agenti nel Territorio della Provincia di Venezia
- Direzione Filiale di Venezia con Deposito e gestione Prodotti
- Management e Formazione Agenti
- Gestione Criticità Clienti
- Gestione fatturato €1.300.000

[Attività o settore](#) Industria Chimica

Gennaio 1992 – Novembre 1997

**Attività in Proprio di Intermediazione Immobiliare**

ToDo Casa Srl – via Tempesta 18, 30033 Noale (VE)

- Agente Immobiliare con Iscrizione all'Albo.
- Gestione Immobili Privati e Commerciali.

[Attività o settore](#) Intermediazione Immobiliare

Gennaio 1984 – Dicembre 1991

**Sales Account Biomedical Service**

Biomedical Service Srl – via Drizzagno, 11 Scorzè (VE)

- Installazione strumentazioni per analisi chimico – cliniche
- Supporto tecnico post-vendita
- Vendita e Gestione Clienti

[Attività o settore](#) Diagnostici, dispositivi medici

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1978 - 1981

**Attestato di qualifica Odontotecnico**

Istituto Tecnico Professionale "A. Volta" - Gazzera (VE)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B1	B1	A2	A2	A2
Francese	A2	A2	A2	A2	A2

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato  
[Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue](#)

**Competenze comunicative** Ottime competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di agente di commercio e responsabile commerciale

**Competenze organizzative e gestionali** Gestione del team acquisito nel corso dell'attività di Direzione di Filiale Pulitalia spa (gestione e monitoraggio vendite agenti di commercio Veneto, Trentino Alto Adige e Friuli Venezia Giulia)  
 Gestione e organizzazione trattative complesse (gare d'appalto pubbliche e gruppi d'acquisto) acquisite durante l'attività di responsabile commerciale presso Biomedical Service Srl e Alere srl

**Competenze professionali** Lavoro in Team, collaborazione, disponibilità e ottime competenze comunicative

Competenza digitale	AUTOVALUTAZIONE				
	Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
	Utente intermedio	Utente intermedio	Utente avanzato	Utente base	Utente avanzato

Livelli: Utente base - Utente intermedio - Utente avanzato  
[Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione](#)

- Ottima padronanza degli strumenti della suite per ufficio (elaboratore di testi, foglio elettronico, software di presentazione Microsoft e Apple)
- Buona padronanza dei programmi per l'elaborazione digitale delle immagini (Adobe Photoshop CSx, Illustrator) acquisita come fotografo a livello amatoriale
- Ottima conoscenza ambienti Microsoft Windows e Apple OSX e iOS

**Altre competenze** ▪ Fotografia, Elettronica, Biomeccanica, Nutrizione Sportiva.

**Patente di guida** A, B

**Hobbie** Sport di Endurance, Running, Ciclismo, Ultracycling.